

Technical Sales Engineer m/v

Voor Rittal zoeken wij HTS-ers of MTS-ers Elektrotechniek met een commerciële drive.

In deze functie.....

- behandel je de complexere technische en commerciële vragen;
- ligt de focus - naast het calculeren en offrenen - op het geven van technisch advies;
- ben je na een gedegen inwerktraject (3 a 4 maanden) in staat klanten en prospects telefonisch praktijkgerichte oplossingen te bieden;
- werk je zelfstandig binnen een jong team van enthousiaste collega's;
- communiceer je intensief met onze account managers;
- verwachten we een pro-actievehouding gericht op de verbetering van de prestaties van het team;
- rapporteer je aan de Technical Sales Manager.

Wat wij van je vragen.....

- niet meer dan drie jaar werkervaring;
- kennis en gevoel voor techniek leren te koppelen aan een gezonde dosis ambitie, doorzettingsvermogen, gedrevenheid en commerciële intuïtie;
- goede communicatieve vaardigheden;
- oplossingsgerichte instelling;
- dat je een teamplayer bent;
- afgeronde MBO-of HBO-niveau (Elektrotechniek, Werktuigbouw of industriële automatisering).

Wat mag je van ons verwachten.....

- een afwisselende fulltime functie (38.75 uur per week) met volop uitdagingen en ruimte voor eigen initiatief en persoonlijke ontwikkeling;
- werken in een technisch innovatieve omgeving bij een financieel gezond bedrijf met commerciële en informele werksfeer en uitstekende reputatie;
- een prima salaris en een uitgebreid pakket secundaire voorwaarden, waaronder een aantrekkelijke omzetpremieregeling, een pensioenregeling en ruime opleidings- en studiefaciliteiten.

Wil je eerst meer informatie?

Justin Ratelband, Technical Sales Manager, vertelt je graag meer over de functie: (0316) 59 19 11. Hij is ook 's avonds te bereiken: 06-45 28 82 06

Wil je direct solliciteren?

E-mail je sollicitatie met een curriculum vitae naar Liane Tacke-de Jong, Personeelsfunctionaris, ltacke@citobenelux.nl.